



**BE PHARMA**<sup>®</sup>  
B2B Pharmaceutical Networking

**SEPTIEMBRE 2025**

**8 - 9 Ciudad de México**

**22 - 25 Virtual**

# EMPRESAS PARTICIPANTES 2025

**14 años**

**17 eventos B2B**

**18<sup>a</sup>**  
Edición

[www.bepharma.org](http://www.bepharma.org)

Imagina tener en un solo lugar, listos para hacer negocios, a los principales fabricantes, distribuidores, proveedores de la industria farmacéutica y cuidados de la salud del mundo reunidos en un solo lugar. **Eso es BePharma**





B2B pre-programadas

# BePharma

El evento farmacéutico de networking más importante en América en el que mediante reuniones B2B pre-programadas establecerá nuevas y exitosas relaciones comerciales con empresas de todo el mundo.



A diferencia de una expo o feria tradicional **BePharma** sustituyen los stands por mesas de negocios y los pasillos interminables por salas de juntas, aprovechando el tiempo para concretar lo que en otras ferias tarda meses: **contactos serios, reuniones enfocadas y resultados medibles.**

# BePharma

Convoca y reúne a **empresas de todo el mundo** para concretar mediante reuniones b2b, oportunidades de negocio únicas, mismas que incluyen:

Intercambio de licencias

Productos y activos

Acuerdos de distribución

Alianzas estratégicas

Maquila

y muchas más.



# En **BePharma**

Participan **las empresas más importantes de todo el mundo**, agrupadas en las industrias del cuidado de la salud, tales como:

Medicamentos

Equipos de diagnóstico

Nutracéuticos

Dispositivos médicos

Productos de salud dermatológica

Así como empresas de servicios relacionados con todas ellas.



EN BEPHARMA SEPTIEMBRE 2025  
TENDRÁ LA OPORTUNIDAD DE REALIZAR  
HASTA **40 CITAS** DURANTE  
**2 DÍAS** DE EVENTO PRESENCIAL  
Y MAS DE **50** CITAS DE MANERA  
VIRTUAL

# Conectamos

puntual y eficazmente a empresas de todo el mundo dedicadas a la industria del cuidado de la salud.

**Nuestro objetivo en el nuevo contexto global y con una visión holística, es mantenernos como principal punto de enlace y de negocios en América.**



# Coordinamos

una convocatoria que incluye grandes, medianas y pequeñas empresas que pretenden integrarse a la cadena de valor, ofreciendo posibilidades dinámicas para competir en un mercado **abierto e innovador.**

EN 14 AÑOS Y DURANTE 17 EDICIONES  
HEMOS GENERADO MÁS DE

**18,189 CITAS B2B**

CON LA PARTICIPACIÓN DE MÁS DE

**1,113 EMPRESAS**

PROVENIENTES DE **71 PAÍSES**



# Convocamos

a las empresas de manera integral: prospectando, orientando e inscribiendo a los solicitantes.

# Proveemos

las condiciones para que estos encuentros se lleven a cabo de manera puntual y ordenada en las fechas convocadas, lo que permite que las negociaciones tenga resultados reales.

Nuestra próxima edición se llevará a cabo en la Ciudad de México el **8 y 9 de septiembre del 2025** en nuestra sede:

**Hotel Marquis Reforma**

Y posteriormente del **22 al 25 de septiembre** tendrá la oportunidad de realizar citas virtuales desde la comodidad de su oficina.



# ¿Cómo participar?

1

**Llenar el formato de solicitud** de registro en línea. Una vez recibido, la coordinación general del evento evaluará la misma y le comunicará su aceptación vía correo.

2

**Al recibir su confirmación** de participación al evento se le indicará cuándo realizar su pago de acuerdo con los terminos y condiciones de participación.

3

**Una vez iniciado el periodo de solicitudes de citas,** usted podrá solicitar en el Dashboard citas con sus futuros socios comerciales. Las citas tienen una duración de **30 minutos de manera presencial** y de **1 hora en formato virtual**.

4

**La solicitud podrá ser aceptada o declinada** por la empresa correspondiente, lo podrá revisar fácilmente en su Dashboard.

5

**Al terminar el periodo de solicitudes de citas,** nosotros organizaremos su agenda de negocios para el evento, misma que podrá descargar desde su Dashboard.



**Inscripciones abiertas hasta el 1 de septiembre del 2025.**

# ¿Cómo se gestionan citas en BePharma?

1

Cada empresa inscrita tendrá acceso a su Dashboard, que es su **“tablero de control”** de todos los preparativos del evento. Ahí coordinará **hasta 40 citas presenciales y mas de 50 citas en en forma virtual.** (dependiendo de la disponibilidad de cada empresa)

2

Las compañías **siempre tendrán el control de sus propias citas,** incluso pueden afinar información antes de tener sus reuniones a través de un centro de mensajes integrado o subiendo información de su empresa o productos, siempre guardando la confidencialidad de la información entre cada participante, ya que los accesos al sitio son individuales y con claves de acceso únicas.

3

**De esta manera cada empresa decide con quién le interesa reunirse y establecer contacto directo antes de encontrarse en México.**

4

**Una vez terminado el período de solicitud de citas, nosotros elaboramos su agenda, de forma que se aproveche el tiempo de todos los participantes durante los días del encuentro.**



### Una vez iniciado el Periodo de Solicitud de Cita, usted podrá:

- 1 Consultar el perfil de empresa de los otros participantes.**  
Usted podrá clasificar y filtrar de acuerdo con sus intereses, bajar archivos anexos y además podrá descargar todos los perfiles de su interés en formato PDF.
- 2 Enviar, aceptar y declinar solicitudes de citas presenciales y virtuales desde su Dashboard.**  
La empresa que confirma la cita decide el horario en la que se llevara a cabo.
- 3 Acceder al centro de mensajes**  
(Pre-event networking & partnering)
- 4 Obtener información sobre los participantes,** aspectos básicos como los cargos que ocupan, idiomas que dominan e intereses en el evento.
- 5 Resumen de su agenda**  
(citas aceptadas, rechazadas y pendientes por contestar).

# Programa BePharma

**PRESENCIAL**

## 8 LUNES SEPTIEMBRE

**07:00 hrs**

Registro y entrega de gafetes

**07:30 hrs**

Inician citas de negocios

**10:30 hrs**

Coffee break

**11:00 hrs**

Citas de negocios

**13:30 hrs**

Comida buffet

**15:00 hrs**

Citas de negocios

**17:00 hrs**

Coffee break

**17:30 hrs**

Citas de negocios

**20:00 hrs**

Termina última cita del día.  
Comienza coctel de bienvenida.

## 9 MARTES SEPTIEMBRE

**07:30 hrs**

Inician citas de negocios

**10:30 hrs**

Coffee break

**11:00 hrs**

Citas de negocios

**13:30 hrs**

Comida buffet

**15:00 hrs**

Citas de negocios

**17:00 hrs**

Coffee break

**17:30 hrs**

Citas de negocios

**20:00 hrs**

Termina última cita del día.

# Programa BePharma

VIRTUAL

- **Periodo de Video Reuniones:** del **22** al **25** de **septiembre** de **2025** en horario corrido de las **4:00 horas** a las **17:00 horas**. (**hora de la Ciudad de México**)
- **Recuerde que cada empresa decide el horario en que agendará sus citas.**

Fecha	Horario
<b>22</b> LUNES SEPTIEMBRE	de <b>4:00</b> horas a las <b>17:00</b> horas
<b>23</b> MARTES SEPTIEMBRE	de <b>4:00</b> horas a las <b>17:00</b> horas
<b>24</b> MIERCOLES SEPTIEMBRE	de <b>4:00</b> horas a las <b>17:00</b> horas
<b>25</b> JUEVES SEPTIEMBRE	de <b>4:00</b> horas a las <b>17:00</b> horas

\* Los horarios mostrados corresponden a la ciudad de México.



## Costo y formas de inscripción

1

### Inscripción para fabricantes y distribuidores:

**US\$ 1,590.00 + 16% IVA**

Para la primera persona participante

**US\$ 1,390.00 + 16% IVA**

Para cada participante adicional compartiendo la misma agenda

---

2

### Inscripción para empresas de insumos y servicios para la industria:

**US\$ 4,500.00 + 16% IVA**

Incluye la participación de 2 personas

---

3

### Inscripción para empresas patrocinadoras:

**US\$ 10,500.00 + 16% IVA**

Incluye la participación de 5 personas

*\* Consulte brochure de patrocinios*



## Su inscripción incluye

- 📍 Acceso a **BePharma** los días **8 y 9 de septiembre de 2025**.
- 📍 **Almuerzo buffet** y coctel de integración.
- 📍 **Llenado del perfil** de su empresa en línea.
- 📍 **Alta de su empresa** en nuestra página web como participante.
- 📍 Posibilidad de **incluir una presentación de su empresa**, catálogo u otra información interesante.
- 📍 La **organización de su agenda** de negocios del evento.
- 📍 **Acceso a business lounges y coffe break** durante los 2 días de **BePharma**.
- 📍 **Tarifas preferentes** para su alojamiento en el hotel sede y apoyo en la organización de traslados aeropuerto-hotel-aeropuerto.
- 📍 **Uso del Dashboard** para sus solicitudes de citas.
- 📍 **Acceso** a citas virtuales: Este será a través de la plataforma propia de **BePharma** del **22 al 25 de septiembre de 2025**.





# BE PHARMA<sup>®</sup>

B2B Pharmaceutical Networking

Healthcare  
Business B2B

18

18



# BE PHARMA<sup>®</sup>

B2B Pharmaceutical Networking

## México



ÁREA DE CITAS

# Fechas IMPORTANTES

- 📍 **21 de julio al 1 de septiembre del 2025.**  
A través del Dashboard de **BePharma** solicite, acepte o rechace citas con otras empresas participantes.
- 📍 **2 y 3 de septiembre del 2025.**  
Ya solo se podrán aceptar o rechazar citas previamente solicitadas para el evento presencial.
- 📍 **5 de septiembre del 2025.**  
Agenda de negocios disponible en su Dashboard para el evento presencial.
- 📍 **19 de septiembre del 2025.**  
Ultimo día para solicitar, confirmar o declinar citas virtuales.
- 📍 **22 al 25 de septiembre del 2025.**  
Periodo de evento virtual.
- 📍 La cantidad máxima de citas que se pueden concretar es de **40** a lo largo de los **2 días** del evento presencial y **más de 50 citas** durante el evento virtual



**AGENDE ESTAS FECHAS**

# Cancelaciones

Si necesita cancelar su participación en **BePharma septiembre 2025** aplica lo siguiente:

- Se deberá solicitar por escrito al correo **yesenia@bepharma.org** y cualquier reembolso será procesado después de haber terminado el evento.
- Una vez **efectuado el pago**, si se recibe la solicitud de cancelación a más tardar el **1 de junio de 2025**, se cobrará una **cuota administrativa del 25% más impuestos sobre el monto total pagado**.
- Para cancelaciones recibidas entre el **1° y 20 de julio de 2025**, aplicará un **cargo por cancelación del 50%** más impuestos sobre el costo total de su participación.
- Lamentablemente, **NO se podrán aceptar cancelaciones a partir del 21 de julio del 2025**, por lo tanto, éstas y las no-asistencias no serán reembolsables.
- El **reembolso** correspondiente se efectuará por medio de **transferencia bancaria electrónica**.
- La **Política de Cancelaciones** es sujeta a cambios sin previo aviso.



# Sede BePharma

## Marquis Reforma Hotel & Spa

Ubicado en el espectacular **Paseo de la Reforma**, en el corazón de la **Ciudad de México**. A solo unos minutos de los principales centros financieros y culturales de la ciudad, a 35 minutos del Aeropuerto Internacional de la Ciudad de México.



Paseo de la Reforma No. 465  
Col. Cuauhtémoc  
Ciudad de México C.P. 06500  
Teléfono: +52 55 5229 1200



# Reservaciones

Es el único miembro de “**The Leading Hotels of the World**” en la Ciudad de México, lo que garantiza que sus servicios y comodidades están a la altura de los más altos estándares internacionales.

Cuenta con **204 Habitaciones**, todas ellas ofrecen: pantalla plana, amenidades L’Occitane, bata de baño y pantuflas, líneas telefónicas, cajas de seguridad y menú de almohadas.

📍 Contamos con tarifa preferencial para el grupo **BePharma** **septiembre 2025**.

📍 Habitación Jr. Suite Doble.  
**US \$ 190.00 + impuestos**  
(16% IVA y 3.5% impuestos de alojamiento) por noche.

\*No incluye desayuno

📍 Una vez confirmada su participación, el equipo de **BePharma** le hará llegar un link para que pueda realizar su reservación con tarifa preferencial.

📍 Contará con internet inalámbrico en cortesía durante su estancia.

📍 Costo preferencial de desayuno Americano servido en el Restaurante “A la Parrilla”.





# En BePharma

Disfrute su estancia en México

Nuestras actividades sociales reúnen a todos los participantes en noches de networking con gastronomía local, música en vivo y un ambiente que mezcla lo profesional con lo social y cultural, fortaleciendo vínculos que luego se traducen en negocios.



**Tours**



**Áreas VIP**



**Comidas**



**Cocteles**

**Podrá disfrutar de actividades que le permitirán establecer relaciones comerciales y por supuesto nuevos amigos.**



## Lo que dicen nuestros participantes

**14 años**  
17 eventos B2B

“BePharma se ha consolidado como un evento de networking farmacéutico de LATAM, facilitando el desarrollo de nuevos negocios y alianzas estratégicas”.

**Alfredo Peláez Trejo**  
BD Manager  
**Laboratorios Silanes / México**  
**Edición 17-2025**

“Este evento permite conectar empresas de todas partes del mundo, en el que se intercambia información que será de mucho provecho y de oportunidades de negocios.”

**Ricaurter Marengo**  
General Manager  
**SERFASA / Panamá**  
**Edición 17-2025**

“No te lo puedes perder si quieres explorar el mercado de LATAM.”

**Sophia Cheung**  
Country Head of Mexico  
**Kexing Biopharm / China**  
**Edición 17-2025**

“BePharma te permite contactar con empresas del sector pharma de todo el mundo en un solo lugar. Es una gran herramienta para el desarrollo de nuevos negocios.”

**Marcela Tombazi**  
New Business Manager  
**Laboratoris Denver Farma / Argentina**  
**Edición 17-2025**

“BePharma es un gran evento. Tiene una fuerte asistencia, lo que significa que hay más que suficientes empresas en cada aspecto del negocio farmacéutico; está bien organizado.”

**Koen Steens**  
Cluster Head Latin America  
**Synthon BV / Países Bajos**  
**Edición 17-2025**

“Es una gran oportunidad para conocer nuevas tendencias en el mundo farmacéutico y crear alianzas a largo plazo.”

**Juan Manuel Alarcón Yampey**  
Director  
**Laboratoris IMEG / Paraguay**  
**Edición 17-2025**





## Lo que dicen nuestros participantes

**14 años**  
17 eventos B2B

“El trabajo de un año de networking se hace en dos días y en persona face to face”

**Leonardo Lanes**  
Director  
**Canalab**  
Panamá

“Siempre participo en BePharma ya que me ha permitido conectar con muchas empresas de LATAM.”

**Bruno Schauenberg**  
Business Development  
**Athena France**  
Francia

“Evento muy bien organizado, lugar perfecto para conocer clientes potenciales en México y America Latina”

**Gonen Bry**  
Business Development Director  
**Solpharma**  
Israel

“Una plataforma B2B única en LATAM que sirve para conectar personas e ideas de negocios”

**Klemen Lozar**  
Senior Business Development Manager  
**Kwizda Pharma**  
Austria

“Uno de los mejores, si no el mejor, evento de networking B2B en LATAM; una ocio y negocios siempre centrándose en conectar en un ambiente relajado a todos, los asistentes locales e internacionales.”

**Nuno Romana**  
Business Development Manager  
**Chanelle Pharma**  
Irlanda

“Reuniones organizadas que permiten tener atención al detalle a diferencia de otros eventos; ambiente apropiado durante los descansos y comida para hacer networking”

**Cynthia Flores**  
Business Development Manager LATAM  
**Novumgen**  
Reino Unido

“BePharma es una excelente plataforma para comprender, evaluar y explorar los mercados de LATAM. Puede ser la puerta de entrada al mercado de alto potencial de LATAM.”

**Ameya Budukh**  
Director  
**Maypharm lifesciences pvt. ltd**  
India



## Lo que dicen nuestros participantes

**14 años**

**17 eventos B2B**

“Buena organización, mecánica que permite interactuar de manera directa con empresas importantes del mercado farmacéutico y lograr acortar tiempos de búsqueda de productos y servicios.”

**Carlos Ayala**  
Gerente General  
**Tc Pharma**  
Panamá

“Excelente espacio para la búsqueda de aliados comerciales. Servicio e interés eficaz y oportuno por parte de todo el personal a cargo del evento”

**Dr. Javier Sarmiento**  
Gerente Médico & Desarrollo de Nuevos Productos  
**EuroEtika Ltd**  
Colombia

“BePharma es excelente para establecer y mejorar contactos comerciales en LATAM”

**Tobias Jandt**  
Licensing Manager  
**Welding Group**  
Alemania

“BePharma es una gran plataforma para las empresas que pretenden hacer negocios en América Latina”

**Peter Lay**  
Latam Sales and Business Development  
**Xellia Pharmaceuticals**  
Dinamarca

“El evento genera oportunidades muy interesantes de negocios, nos acerca a potenciales nuevos aliados estratégicos que no son de fácil acceso”

**Laura Godoy**  
Legales y coordinación de licitaciones  
**El Alamo**  
Paraguay

“Excelente oportunidad de conocer empresas del sector farmacéutico latinoamericano y mundial”

**Marta Patsí Betriu**  
Directora Business Development  
**Biocontrolled**  
Venezuela



## Lo que dicen nuestros participantes

**14 años**  
17 eventos B2B

“En este evento pude conocer a los potenciales clientes en un ambiente ameno que propicia las buenas relaciones y la confianza.”

**Juan Poletto**

Gerente de Desarrollo de Negocios

**Saga Lifesciences**

India - Venezuela

“La mejor manera de conocer posibles nuevos socios trabajando y divirtiéndose juntos en 48 horas.”

**Mariateresa Palombizio**

Business Development Specialist

**Lo.Li Pharma International**

Italia

“Es un espacio para generar nuevos vínculos y fortalecer alianzas. También para obtener novedades en la industria”

**Carlos Lizardi**

Gerente de negocios internacionales

**Baliarda**

Argentina

“Nos impresionó mucho la meticulosa organización del evento, incluida la programación puntual de las reuniones y la estructura general de las actividades.

El equipo de BePharma fué excepcional en todos los aspectos, desde la cálida acogida hasta su notable amabilidad y profesionalidad.

Recomendaremos encarecidamente los eventos bianuales de BePharma, que se celebran en abril y septiembre, a nuestros amigos y socios comerciales de la industria farmacéutica.

Se trata sin duda de una experiencia valiosa y enriquecedora para el desarrollo empresarial, combinada con la oportunidad de explorar el hermoso país de México.”

**Dr. Lutfi Alqershi**

Business Development Manager

**AlWated Pharma for Trading**

Yemen



## Lo que dicen nuestros participantes

**14 años**  
17 eventos B2B

“BePharma es un evento bien organizado para la industria farmacéutica, donde se pueden establecer contactos y colaboraciones con empresas de diferentes países.”

**Maria Gerloni Irmtraud**

Head of International Business and Business Development  
**Repha GmbH Biologische Arzneimittel**  
Alemania

“Es el único networking workshop de América central y el caribe.”

**Miguel Morales**

Director Comercial  
**Gasso**  
República Dominicana

“Un lugar para realizar negocios y networking globalmente ”

**Ing. Raul Michels Rodriguez**

Dir Negocios Internacional  
**União Química Farmacêutica Nacional S/A**  
Brasil

“La estructura de BePharma es fantástica. Tienes garantizado que pasarás tiempo con las personas que deseas conocer, sabiendo que ellas también quieren conocerle a usted. Se dispone de un espacio de descanso para continuar las negociaciones, así como de numerosas actividades para establecer contactos. ¡10/10!”

**Neil Hannard**

Regional Manager  
**Douglas Pharmaceuticals**  
Nueva Zelanda

“BePharma es una excelente plataforma para iniciar, desarrollar y hacer brillar su negocio en la región de LATAM. La organización es muy buena, mejor que en la mayoría de los eventos similares, la gente hace todo lo posible para que se sienta relacionado con una mente de negocios y placer”.

**Milorad Ilic**

Global BD Director  
**Deva Holding**  
Turquía

**18<sup>a</sup>**  
Edición

**Próximo evento:**



**SEPTIEMBRE 2025**  
**8 - 9** Ciudad de México  
**22 - 25** Virtual

**Nuestros eventos del 2026:**

**MARZO 2026**  
**16 - 18** Ciudad de México  
**23 - 26** Virtual

**SEPTIEMBRE 2026**  
**7 - 8** Ciudad de México  
**21 - 24** Virtual

+52 55 5135 7034 / +52 55 5135 0586

+52 55 1044 9812

contacto@bepharma.org

BePharmaB2B

**14 años**  
17 eventos B2B

www.bepharma.org